

Naturgy France recherche un(e) « Key Account Manager Junior – segment Origination H/F »

Contexte

Naturgy est un acteur majeur de l'énergie dans le monde et notamment dans la fourniture de gaz naturel et présent dans ce secteur en France depuis 2005.

Depuis 2012, Gas Natural Europe développe en France une activité de commercialisation de Gaz Naturel (gazeux ou liquéfié) à destination du transport. Pour accompagner l'entreprise dans cette activité, la direction des Opérations recherche **un(e) Key Account Manager Junior – segment Origination H/F**.

Description du poste

Rattaché au Responsable Opérations, le/la KAM sera en charge, au sein d'une petite équipe, du suivi opérationnel du portefeuille client existant – notamment l'interlocution commerciale, la cotation de swaps de prix -, de la prospection de nouveaux clients, de la réalisation d'offres sur mesure et de la gestion de l'activité de hedging pour l'ensemble de l'activité commerciale de Gas Natural Europe.

En particulier, il/elle devra mener les tâches suivantes :

- Développer, fidéliser et gérer le portefeuille de clients Gas Natural Europe.
- Animer et développer un réseau de clientèle (Industriels) dans le respect des objectifs commerciaux définis. Prospecter de nouveaux clients sur l'ensemble du territoire français.
- Réaliser des offres de prix, en réponse aux appels d'offres et/ou aux demandes de modification de contrat émis par nos clients (demandes de swaps de prix notamment).
- Garantir l'atteinte des objectifs (prise de parts de marché, CA, rentabilité) en développant les contacts auprès de l'ensemble des interlocuteurs décisionnaires.
- Proposer de nouveaux produits, négocier les contrats avec le support des équipes opérationnelles et juridiques.
- Gérer la couverture des opérations sur les marchés gaziers en collaboration avec le département Trading basé à Madrid.
- Aider les autres équipes à maintenir et mettre à jour les différents outils de « pricing » et de couverture, contribuer à l'expression des besoins relatifs aux demandes de développements pour les nouvelles offres de prix.
- Assurer de manière hebdomadaire le reporting de son activité commerciale et de hedging.

Profil recherché

- Diplômé(e) d'une formation ingénieur, école de commerce ou 3ème cycle énergie vous avez éventuellement une première expérience dans le secteur de l'énergie
- Vous êtes rompu(e) au maniement des chiffres et de l'outil informatique (Excel, Access...) et vous êtes en mesure de monter rapidement en compétence sur la programmation en VBA et le maniement de requêtes SQL.
- Vous disposez d'excellentes qualités relationnelles et d'un fort esprit d'initiative, vous appréciez le travail en équipe et vous avez un grand sens du « service client », externe comme interne. Vous êtes également reconnu(e) pour vos talents de négociateur et votre relationnel, faites preuve d'un fort sens du résultat et avez le goût du challenge.

Naturgy

20 avenue André Prothin
92927 Paris - La Défense Cedex
France

+33 1 81 93 28 00

www.professionnels.naturgy.fr
www.naturgy.fr



- Anglais courant → Niveau C1 du [CEFR](#) minimum (conversations téléphoniques soutenues avec des interlocuteurs étrangers)
- Poste basé à Paris – La Défense.

Pour postuler

Pour postuler, envoyer un CV à jour et une lettre de motivation avec la référence « OJ 2021 » à Ombeline ARNAUD: oarnaud@naturgy.com.

Découvrez notre environnement de travail [ici](#)

Naturgy s'engage à promouvoir la diversité et l'égalité des chances. L'intégration professionnelle des personnes en situation de handicap est un des objectifs de sa politique sociale.